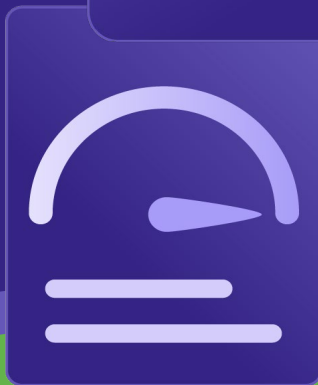
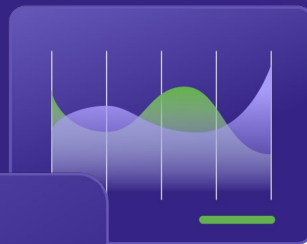


Consultancy Benchmark Report

Begrotingspecial: start 2025 doelgericht



Begrotingscalculator
Bereken jouw inkomsten

Omzet per fte
€130,000

Resultaat in %
22.2%

Productiviteit alle medewerkers
€100

Uurtarief
€107.2

Directe kosten / uurtarief
€107.2

Hulp nodig bij het berekenen van jouw begroting?
[Download de begrotingscalculator](#)

voor jouw begroting

Begroving ambitieus in

Realistische productiviteitsnormen

Inclusief calculator
voor je begroting

Voorwoord

De zomer was een periode om bij te komen én vooruit te kijken. Weet jij al hoe je jouw bureau in 2025 nog succesvoller maakt? Jij bepaalt zelf wat dat succes inhoudt; meer tevreden medewerkers, klanten of een hogere omzet. Maar wanneer doe je het goed genoeg? Met de cijfers uit dit Benchmark Report vergelijk je jouw prestaties met andere consultancybureaus.

In deze special lees je hoe je de cijfers toepast op jouw begroting. En handig: je krijgt een begrotingscalculator die je daarbij helpt. Zo stel je realistische doelen op en staat niets jouw succes in 2025 in de weg.



Peter Hager
CEO bij Simplicate

Inhoudsopgave

- 3 Simplicate succesformule
- 4 Benchmark: omzet per fte
- 6 Benchmark: productiviteit
- 8 Benchmark: uurtarief
- 9 Doe de Health Check
- 10 Begrotingscalculator
- 13 Casestudy Unified International
- 15 Weet wat er speelt in de consultancybranche

Onderzoeksverantwoording

De cijfers in dit onderzoek zijn gebaseerd op volledig geanonimiseerde data van meer dan 225 consultancybureaus in Nederland. De dataset bevat bureaus met 5 tot 100 fte, in de periode juli 2023 tot en met juni 2024.

Disclaimer

De brondata en rekenmethodes zijn na de eerste publicatie in februari (Q1) iets gewijzigd. Daardoor zijn de cijfers van dit rapport alleen te vergelijken met de publicatie van mei (Q2).

Efficiënter werken met Simplicate's succesformule

Hoe maak jij jouw bureau in 2025 nóg succesvoller? De data in dit rapport geven je inzichten om écht het verschil te maken. Of je nu kosten beter wilt verantwoorden, inzicht wilt in je capaciteitsplanning en budget, of je medewerkers gemakkelijk wilt inwerken en tevreden houden. Jij bepaalt wat belangrijk is voor de continuïteit en het succes van jouw bureau. Simplicate helpt je om die doelen te realiseren.

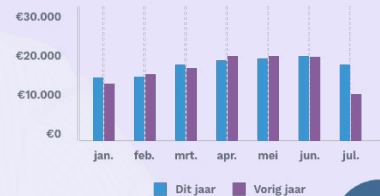
Hoe we dat doen? Met onze verfrissende succesformule. Die bestaat uit onze bedrijfssoftware, een unieke werkmethode en een team van betrokken experts. Zo helpt Simplicate jou met overzicht om je projecten effectief te managen en inzicht in je financiële prestaties. Benieuwd hoe wij jou kunnen helpen met het succes van jouw bureau? Vraag dan nu een gratis demo aan en ervaar het gemak van onze software.

Simplicate, Your flow to success

Facturatie



Omzet per fte



Projecten

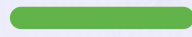
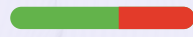
Uren

Gefactureerd

ERP implementatie



Adviesrapport



Vorbereidingsfase



Indicator voor efficiëntie

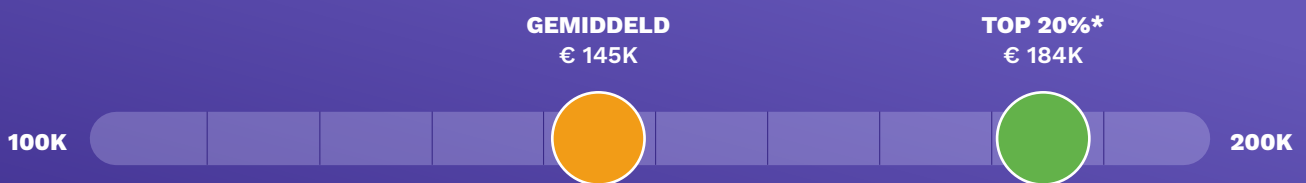
Omzet per fte

Welke omzet haalbaar is, hangt af van je efficiëntie, expertise en omvang. Hoe hoger je omzet, hoe meer waarde je levert. En hoe minder mensen (fte) nodig zijn om die omzet te realiseren, hoe efficiënter je werkt.

De grafiek toont de gemiddelde omzet per fte inclusief geregistreerde inkoopkosten op projecten. Rekenen we de inkoopkosten

niet mee, dan is de omzet per fte gemiddeld € 136.328. De kleinste bureaus (tot 10 fte) behalen gemiddeld de hoogste omzet per fte. Hoewel hun uurtarief lager ligt, lag hun gemiddelde productiviteit (61,7%) de afgelopen 12 maanden iets hoger dan de grotere bureaus. Daardoor konden ze mogelijk meer factureren.

Omzet per fte = gefactureerde jaarmomzet / totaal aantal fte



Bedrijfs grootte

<10 fte: € 148.283



10-20 fte: € 143.158



21-100 fte: € 144.905



Gemiddelde resultaten van consultancybureaus met 5 tot 100 fte in de onderzoeksperiode juli 2023 tot en met juni 2024.

**De top 20% is gebaseerd op een relatief kleine dataset en is daarom indicatief.*

Zo werkt de top 20% van jouw branche met Simplicate



Verhoog je omzet per fte met deze tips

1

Betrek medewerkers bij doelstellingen

Leg per team of medewerker uit welke invloed zij hebben op de bedrijfsdoelstellingen. En geef ze handvatten, bijvoorbeeld met bedrijfssoftware om zelf hun KPI's te meten én te optimaliseren. Zo dragen ze actiever bij aan de realisatie van de doelen.

2

Bewaak je begroting; zit je goed?

Monitor het hele jaar door of je resultaten in lijn zijn met de begroting. Bewaak je omzet per fte, uurtarieven en in hoeverre projecten binnen budget blijven. Kijk ook of de werkvoorraad in lijn is met je capaciteit en productiviteitstargets. Loop je achter? Maak plannen om je doelen alsnog te halen.

3

Kies voor diensten met hogere marges

Op welke diensten of werkzaamheden realiseer je de gewenste uurtarieven? En welke presteren minder goed, waardoor ze druk leggen op je marges? Analyseer je projectresultaten, zodat je hierop kan anticiperen. Bijvoorbeeld door in drukke periodes selectief projecten aan te nemen met hogere gerealiseerde uurtarieven.

Rekenvoorbeeld omzet per fte



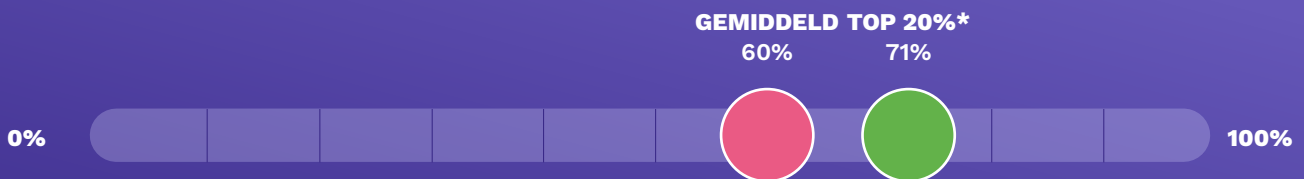
Bewuste besteding van je tijd

Productiviteit

Productiviteit laat zien in hoeverre je tijd besteedt aan klanten. De percentages in de tabel zijn berekend over alle medewerkers, inclusief indirecte medewerkers die geen uren schrijven voor klanten. Hoe hoger de productiviteit, hoe meer je in theorie kunt factureren. Maar blijf realistisch; medewerkers hebben ook ruimte nodig voor doorontwikkeling en ontspanning. De gemiddelde productiviteit van

consultancybureaus ligt in het tweede kwartaal van 2024 op 60%. Bureaus met de hoogste omzet per fte behalen een gemiddelde productiviteit van 71%. In de afgelopen 12 maanden was de productiviteit voor middelgrote en grote bureaus (10-100 fte) vrij stabiel. Kleinere bureaus (tot 10 fte) laten een licht dalende trend zien in hun productiviteit.

Productiviteit = aantal klanturen / (alle roosteruren-verlof)



Bedrijfs grootte

Gemiddelde resultaten van consultancybureaus met 5 tot 100 fte in de onderzoeksperiode april tot en met juni 2024.

<10 fte: **58%**



10-20 fte: **60%**



21-100 fte: **60%**



**De top 20% is gebaseerd op een relatief kleine dataset en is daarom indicatief.*

Verhoog je productiviteit door beter inzicht



Verhoog je productiviteit met deze tips

1

Analyseer jouw definities en meetmethodes

Hebben medewerkers genoeg ruimte om productief te zijn? Dat hangt deels af van je verdienmodel. Breng je bijvoorbeeld reistijd, overleguren en projectmanagement in rekening, dan stijgt je productiviteit. Deze strategische keuzes hebben impact op je omzet en productiviteitsnormen.

2

Stimuleer accurate urenregistratie

Veel medewerkers lijken minder productief, omdat ze te voorzichtig zijn. Ze willen de klant niet opzadelen met budgetoverschrijdingen. Stimuleer collega's om toch eerlijk uren te schrijven. Dat is essentieel om tot een realistische ureninschatting te komen. Ga op basis daarvan eerder het gesprek aan met de klant, of begroot meer tijd op offertes.

3

Zorg voor voldoende capaciteit en opdrachten

Beïnvloed de productiviteit door balans te houden tussen je capaciteit en (toekomstige) opdrachten. Wijkt je productiviteit toch af van de norm? Analyseer in hoeverre je planning werkelijkheid is geworden. Had je te weinig opdrachten of was de planning inefficiënt? Kijk vooruit en stuur op tijd bij. Zo voorkom je een tekort of overvloed aan werk en personeel.

Rekenvoorbeeld productiviteit

Je organisatie heeft **10 medewerkers**, die elk **40 roosteruren per week** hebben. De eigenaar werkt **36 uur per week** voor klanten, de projectleider **15 uur per week** en de anderen gemiddeld **32 uur per week**. De overige uren besteden zij aan interne projecten en persoonlijke ontwikkeling.

De productiviteit in deze week is $(8 \times 32 + 36 + 15) / 400 = 76,8 \%$

Directe invloed op de omzet

Uurtarief

Het uurtarief heeft direct impact op de totaal te factureren omzet. Stem je tarief zo goed mogelijk af op je eigen omzetdoelstellingen, begroting en kwaliteiten. Weeg daarbij factoren mee zoals indexatie, de vraagprijs van concurrenten en de waarde die je levert. De gemiddelden uurtarieven zijn ten opzichte van het eerste kwartaal van 2024 iets verder

uit elkaar komen te liggen. De gemiddelde uurtarieven van bureaus tot 10 medewerkers laten een licht dalende trend zien, terwijl grotere bureaus (10 tot 100 fte) een continue, lichte stijging laten zien over meerdere kwartalen. De top 20% toont uitschieters tot gemiddeld € 148,12 per uur.

Uurtarief = gemiddelde uurtarieven van medewerkers



Bedrijfs grootte

Gemiddelde resultaten van consultancybureaus met 5 tot 100 fte in de onderzoeksperiode april tot en met juni 2024.

<10 fte: € 112,05



10-20 fte: € 125,07



21-100 fte: € 122,12



*De top 20% is gebaseerd op een relatief kleine dataset en is daarom indicatief.

Past jouw uurtarief nog bij je omzetdoelen?

Ontdek of je goed zit voor 2025



Bepaal een realistisch uurtarief met deze tips

1

Bereken je minimale uurtarief

Bereken je verwachte uitgaven en bepaal je benodigde winstmarge. Houd daarbij rekening met de belastingen. Bereken nu hoeveel uren je dit kalenderjaar aan klanten kan besteden. Daarvoor vermenigvuldig je aantal fte met de gemiddelde productiviteit. Tot slot deel je de gewenste omzet door je aantal productieve uren. Dat is het minimale uurtarief dat je nodig hebt om je begroting te halen.

2

Analyseer redenen van verloren deals

Waarom kiest een klant niet voor jou? Leg dit consequent vast, zodat je periodiek onderzoek kan doen naar afwijsredenen. Zie je patronen, bijvoorbeeld dat je nooit klanten verliest op jullie prijs? Dat is een indicatie dat je uurtarief te laag is. Een mooie kans om 'm te heroverwegen.

3

Zet medewerkers in naar hun expertise

Zet je een senior medewerker met een hogere kostprijs in op opdrachten die tegen een lagere prijs zijn weggezet, dan loop je potentieel omzet mis. Kijk daarom altijd of medewerkers werk doen dat past bij hun kwaliteiten. Of overweeg om meerdere tarieven te hanteren, zodat je realistische tarieven rekent voor de waarde die medewerkers leveren.

Rekenvoorbeeld uurtarief



Doe de Health Check

En ontvang jouw persoonlijk rapport met groeikansen voor 2025, met daarin:

1

Inzicht in je actuele marktpositie

Op basis van deze benchmarkdata krijg je inzicht in de markt. Maar wat is jouw huidige marktpositie? Ontdek het met de Simplicate Health Check. Vul een korte vragenlijst in over jouw bureau. Daarna

2

Jouw groeikansen

volgt een gesprek van 30 minuten waarin we de groeikansen van jouw bureau in kaart brengen. Na afloop ontvang je een op maat gemaakt rapport met concreet advies, zodat je 2025 sterk van start gaat.

3

Advies op maat

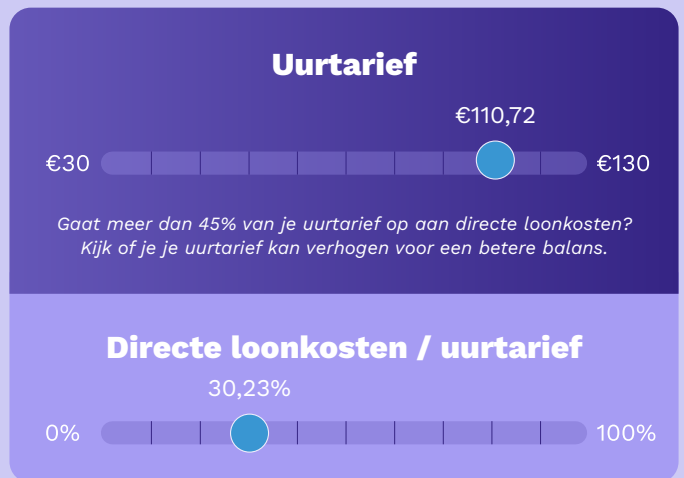
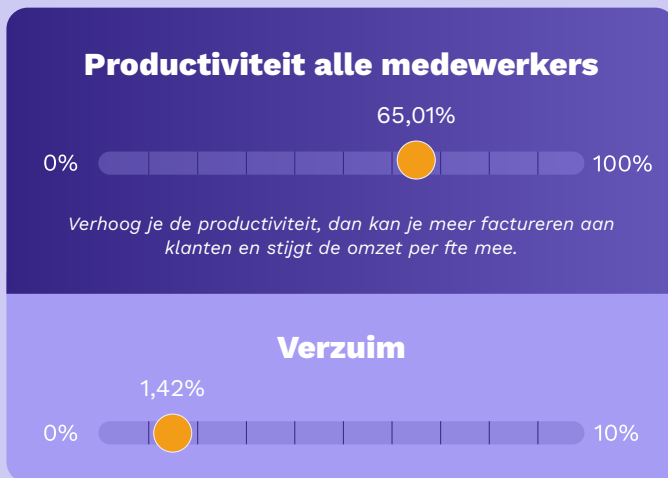


Begrotingscalculator


Bereken jouw inkomsten

Een realistische begroting helpt je om jouw financiële doelen te bepalen én te bewaken. Deze voorbeeldbegroting laat op hoofdlijnen zien welke KPI's impact hebben op je jaarinkomsten. Speel met deze cijfers en onze tips op de volgende pagina om jouw plannen uit te tekenen. Zo start je 2025 doelgericht.

Dit is een ingevuld voorbeeld. Speel met de KPI's in je begroting en ontdek welke impact dat heeft op je omzet per fte.



Hulp nodig bij het berekenen van jouw begroting?



	jan	feb	mrt	apr	mei	jun
MODEL BEGROTING						
Deze sheet wordt gebaseerd op bijgevoegde invoer sheets, enkel de witte vlakken zijn aan te passen.						
Omzet fee earners	€ 82.339	€ 71.409	€ 70.545	€ 106.952	€ 112.299	€ 110.220
Omzet doorbelastingen	€ -	€ -	€ -	€ -	€ -	€ -
Inkoop (belastingen)	€ -	€ -	€ -	€ -	€ -	€ -
Personneelskosten fee earners	€ 82.339	€ 71.409	€ 70.545	€ 106.952	€ 112.299	€ 110.220
Personneelskosten ondersteunend	€ 33.264	€ 33.264	€ 33.264	€ 38.214	€ 40.854	€ 40.854
Directe personeelskosten	€ 42.108	€ 42.108	€ 42.108	€ 47.058	€ 49.698	€ 49.698
Personneelskosten per fte	€ 7,20	€ 7,20	€ 7,20	€ 7,95	€ 8,62	€ 8,62
Omzet per fte	€ 11.436	€ 9.918	€ 9.798	€ 13.453	€ 13.033	€ 12.791
Directe indirecte kosten	51,14%	58,97%	59,69%	44,00%	44,25%	45,09%
Directe indirecte kosten als % van omzet						

Tips voor jouw begroting

1 Steek je begroting ambitieus in

Als je jouw doelstellingen altijd haalt, ben je niet ambitieus genoeg. Zet je begroting iets hoger in dan je verwacht. Gedurende het jaar monitor je je resultaten. Haal je je beoogde verkooptarief, productiviteit en blijven projecten binnen budget? Dan blijf je binnen je begroting. Lukt dat niet? Pas je begroting tussentijds aan en formuleer actiepunten om zo dicht mogelijk in de buurt te komen.

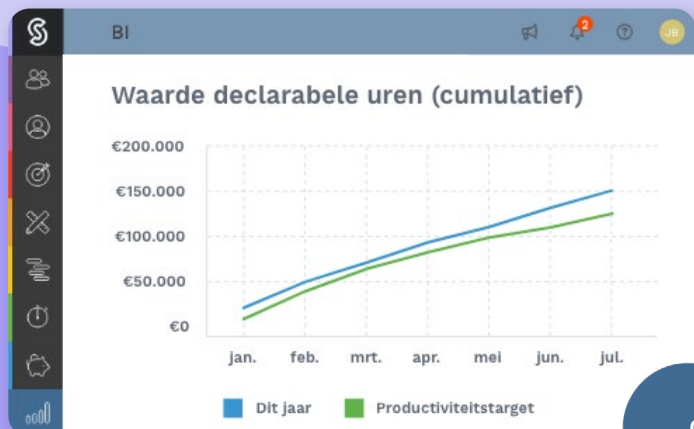
2 Reken met realistische productiviteitsnormen

Veel bureaus schatten hun productiviteit hoger in dan deze in werkelijkheid is. Je krijgt een realistisch beeld wanneer medewerkers hun uren schrijven. Gebruik de data uit je software om te berekenen hoeveel uren je in 2025 voor klanten kunt werken. De formule is: productieve uren in 2025 x gemiddeld uurtarief = verwachte omzet.

3 Loonkosten vs uurtarieven

Idealiter zorg je dat je directe loonkosten (inclusief vervoerskosten per medewerker) 30 tot 45% van je verkooptarief vormt. Dat is wel een uitdaging voor kleinere bureaus; zij hanteren gemiddeld een hoger percentage, waardoor de winstmarge iets lager uitvalt.

Krijg realtime inzicht in je begroting





Casestudy

Unified International groeit met Simplicate

In gesprek met Rick van Dijk

Hoe helpt Simplicate je bureau groeien? Rick vertelt: ‘Met Simplicate hebben we een oplossing voor zowel CRM- als projectmanagement. Handmatige processen gaan nu automatisch, waardoor we een hoop tijd besparen. De realtime inzichten zorgen dat we snel kunnen bijsturen en onze besluitvorming op alle niveaus beter kunnen onderbouwen.’



Verbetering van KPI's

‘Simplicate geeft ons gedetailleerd inzicht in projectstatussen, resourcegebruik en budgetten. We voeren onze projecten nu efficiënter uit en kunnen beter plannen.’



-40% administratietijd

Unified International groeide, maar door efficiënter te werken besteden ze nu veel minder tijd aan facturatie en urenregistratie. Dat biedt ruimte om te werken aan de strategische planning.



Verhoogde rentabiliteit

Door inzichten houden ze direct rekening met factoren zoals inzet van resources, kosten en omzet. Dit helpt bij het identificeren van winstgevende en minder winstgevende projecten.

‘We staan nog beter klaar voor onze klanten’

Unified International werkt nu veel efficiënter. Rick: ‘We hebben nu ruimte voor meer innovatie en verbetering. We onderzoeken en implementeren nieuwe technologieën en optimalisaties. In plaats van ons bezig te houden met de administratie, staan we nog beter klaar voor onze klanten.’

Net als Unified International meer resultaat uit je projecten?

Je krijgt het met Simplicate software.

Projecten	Uren	Gefactureerd
ERP implementatie	<div style="width: 100%; height: 10px; background-color: green;"></div>	<div style="width: 80%; height: 10px; background-color: green; border: 1px solid orange;"></div>
Adviesrapport	<div style="width: 80%; height: 10px; background-color: green; border: 1px solid red;"></div>	<div style="width: 100%; height: 10px; background-color: green;"></div>
Vorbereidingsfase	<div style="width: 20%; height: 10px; background-color: green;"></div>	<div style="width: 100%; height: 10px; background-color: lightgrey;"></div>



Weet wat er speelt in de consultancybranche

Ontdek het in onze webinars

Simplicate is meer dan alleen software. Wij helpen consultants om simpelweg succesvoller te worden. Kennisdeling vinden wij daarbij heel belangrijk. Daarom organiseren we regelmatig webinars met allerlei experts uit het vakgebied. Zo blijf je niet alleen op de hoogte wat er speelt in de consultancybranche, maar ook hoe je jouw bureau verder laat groeien.

Nieuwsgierig naar de onderwerpen? Bekijk dan snel de agenda met live en on-demand webinars:



Colofon

Dit Consultancy Benchmark Report is geschreven door Simplicite. De teksten in dit rapport mogen gedeeld worden, zolang deze zijn voorzien van een correcte bronvermelding.

Eerste publicatie: september 2024



Bij Simplicate helpen we consultancybureaus om simpelweg succesvoller te zijn. Met onze unieke werkmethode halen we onnodige complexiteit uit jouw dagelijkse bedrijfsprocessen. Met onze software ontstaat een beter overzicht van je projecten en helder inzicht in je financiële prestaties. Doordat we onze bedrijfssoftware combineren met persoonlijk advies, maken we het verschil bij meer dan 1.500 klanten in 7 verschillende branches.

Wij zijn Simplicate. Your flow to success.

Kijk op [simplicate.com](https://www.simplicate.com) voor meer informatie.



Simplicate

Your *flow* to success